

PROGRAM SPOTKANIA INFORMACYJNEGO ON-LINE PT.:

„Afryka Północna (Maroko, Algieria, Tunezja, Egipt)”

Termin spotkania: 17.11.2021 r. w godz. 11.00-13.00

Tematyka spotkania:

- Dlaczego warto inwestować w Afryce?
- Warunki wejścia na wybrane rynki afrykańskie.
- Ogólny kontekst prawny prowadzenia biznesu międzynarodowego.
- Jak negocjować umowy handlowe w transakcjach eksportowych? Jak zadbać o bezpieczeństwo takich transakcji?
- Gospodarka po pandemii COVID-19, perspektywy współpracy w nowej rzeczywistości - czy w konsekwencji pandemii pojawiły się nowe nisze rynkowe dla polskich producentów, z jakich szans mogą teraz skorzystać?
- Biznes internetowy na rynku afrykańskim.
- Nowa era transgranicznego handlu - e-commerce.
- Narzędzia marketingowe w eksporcie.
- Startup (jak przygotować się do podbicia rynku, jakich błędów unikać negocjując kontrakty z partnerami zagranicznymi, jak zainteresować swoim produktem inwestorów/odbiorców).
- Różnice międzykulturowe.
- Case study - dobre praktyki; jakich błędów unikać?
- Konsultacje indywidualne z ekspertem.